

ビジネスの全体像

アカデミーがつくるビジネスの構想

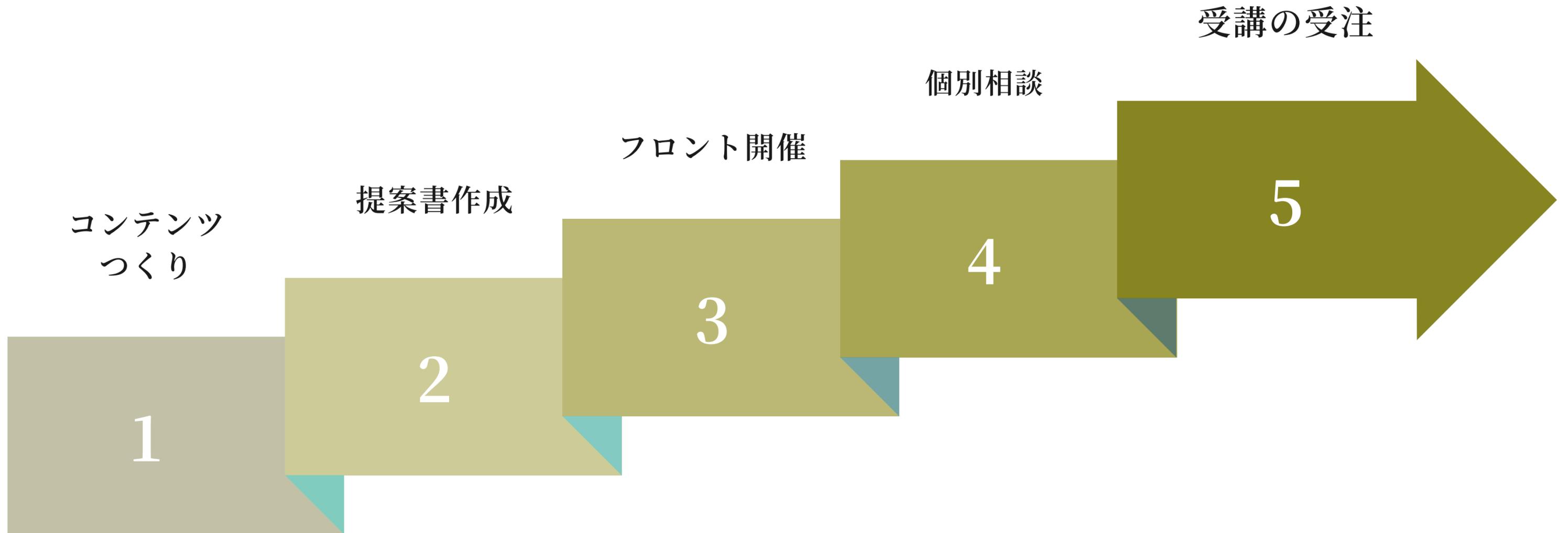
起業塾へ入っても何もできなかったということがあ
るのは、起業をした後の経営像が見えてこない方が
多いため。まずはそこから学びましょう！

一般社団法人日本潜在意識アカデミー®



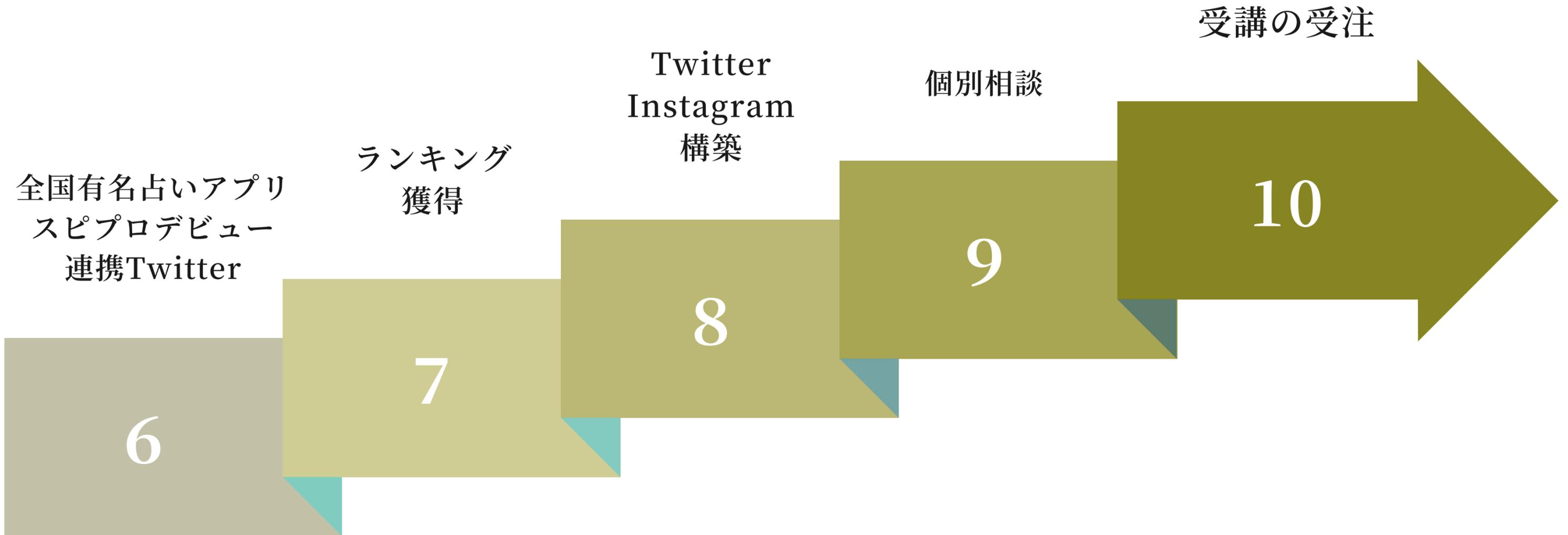
起業家としてのビジネス全体像

起業の5ステップ



+スピリチュアル講座ビジネス全体像

スピ起業のファンマーケティングステップ



小さな目標



復習と課題提出

実践する必要性



なる早思考

起業家はプロの専門家



信頼関係構築

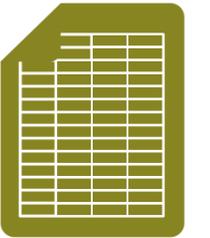
報告・連絡・相談



おかげさまの意識

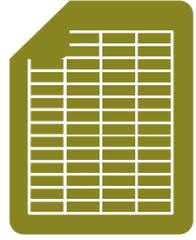
起業は1人ではできない

小さな目標



復習と課題提出

実践する必要性



復習と課題提出

実践する必要性

小さな目標

この課題ができたなら、
自分は、
どうなっている？

小さな目標



信頼関係構築

報告・連絡・相談



信頼関係構築

報告・連絡・相談

小さな目標

過去の経験からしか
悩みの答えは出ない。

相談できる、
連絡できる、
報告できる場所がある

小さな目標



なる早思考

起業家はプロの専門家



なる早思考

起業家はプロの専門家

小さな目標

やると決めたら、
最後までやり完結させる

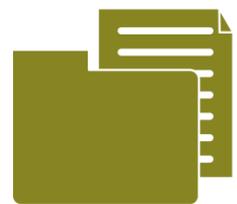
できなかつたでは
信頼喪失、失業と同じ

小さな目標

おかげさまの意識



起業運営は
1人ではできない



おかげさまの意識

起業運営は

1人ではできない

小さな目標

一人でできることの
体力・智力など
力量の限界を知る

指導者、起業仲間、
表に出ないスタッフ